

Автоматизация задач агентств недвижимости и риэлторов Казахстана

HomeCRM

CRM-система

The screenshot displays the HomeCRM web interface. On the left is a dark sidebar with a menu containing items like 'Рабочий стол', 'Объекты', 'Сканер', 'Клиенты', 'Подборы', 'Сделки', 'Документооборот', 'Календарь задач', 'Аналитика', 'Статистика', 'Реклама', 'Телефония', 'Финансы и оплата', 'Агентство', 'Сайт', 'Обучение', and 'Информация'. The main content area shows a property listing for 'Коммерческая - продажа' (Commercial - sale) located at 'ул. Котовского, р-н Центральный'. The price is listed as 5,990,000 rubles. The listing includes a gallery of photos, a list of tabs (Общая, Детально, Выгрузки, Динамика цены, Заявки, История), and a detailed table of property characteristics.

Тип сделки	Продажа
Цена	5 990 000 руб
Комиссия партнера	40 000 руб
Собственность	В собственности
Тип объекта	Коммерческая
Тип	Готовый бизнес
Тип строения	
Этажность	3
Этаж	1
S общая	55.60 м ²
Размещено	17.06.2021 21:43:38
Примечание	готовый бизнес
Описание объекта	Продам нежилое помещение, просторный холл квадратной формы, отдельный вход, кухня б/в м.

Проблемы агентств недвижимости и риэлторов



1

Сложности в формировании реестра клиентов агентства.

2

Отсутствие общей базы недвижимости агентства и города.

3

Ручной процесс выгрузки объявлений на площадки.

4

Сложность в обновлении информации об объектах недвижимости в реальном времени.

5

Низкий уровень контроля за подчиненными и сложность в оценке эффективности их работы.

6

Дороговизна разработки индивидуального сайта агентства.

7

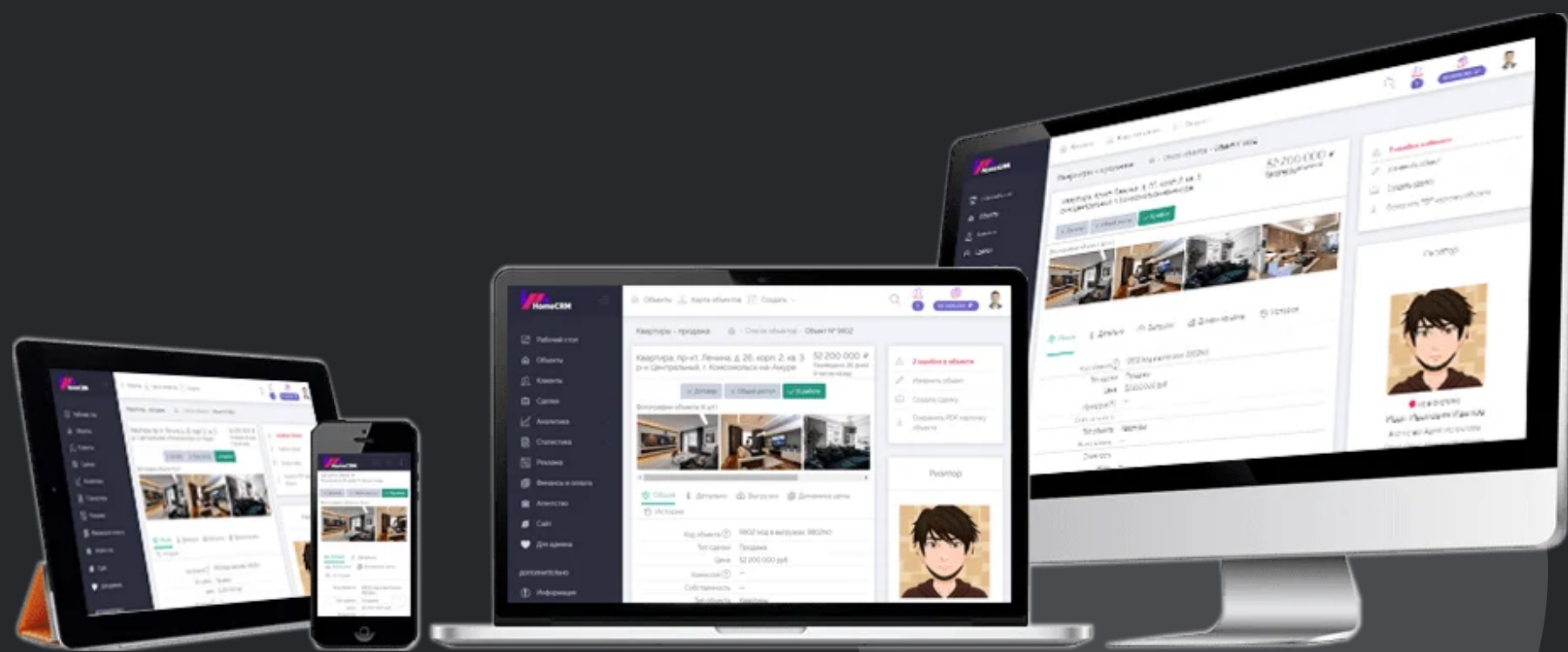
Отсутствие инструментов контроля качества работы агентства.

8

Привязанность к офису и сложности с выстраиванием удалённой работы.

HomeCRM - решение проблем

CRM-система для автоматизации задач агентств недвижимости и риэлторов



→ включает в себя: CRM систему для управления объектами недвижимости, IP-телефонию, парсер недвижимости, автовыгрузку объявлений и многое другое.

→ создана для:

- Ведения единой базы клиентов и объектов агентства.
- Автоматизации поиска новых объектов недвижимости.
- Автоматической публикации объявлений на популярных площадках.
- Аналитики эффективности работы агентства.
- Автоматического создания сайта.

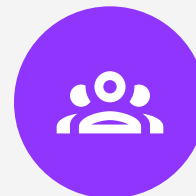
Функции для риэлторов

Рабочий офис в компьютере или телефоне:



Автовыгрузка объявлений на площадки

Сокращение рутинной работы по выгрузке объявлений на популярные площадки.



Просмотр клиентов агентства

Ведение клиентов в единой базе для упрощения поиска в дальнейшем.



Создание и ведение сделки в системе

Отслеживание статуса проведённых сделок для оценки эффективности работы.



Просмотр собственной эффективности

Возможность прогнозировать свою ЗП в зависимости от количества сделок.



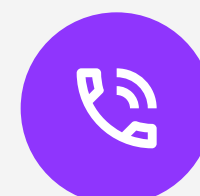
Сканер недвижимости

Автоматический поиск объектов недвижимости по популярным площадкам.



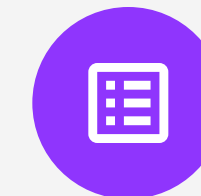
Календарь для тайм-менеджмента

Эффективное планирование дня и напоминания о предстоящих встречах.



Телефония для звонков клиентам

Просмотр истории звонков и возможность прослушивания их записи



Ведение списка объектов агентства

Отслеживание объектов недвижимости в единой системе.

Функционал для директоров

Весь функционал, доступный риэлтору, а так же:



Просмотр аналитики агентства

Контроль за основными показателями эффективности агентства



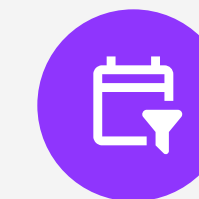
Шаблоны необходимых документов

Формирование собственного пакета документов для печати



Создание бесплатного сайта агентства

Быстрое и бесплатное решение продвижения бизнеса



Отслеживание нагрузки на сотрудников

Контроль за количеством задач у каждого сотрудника



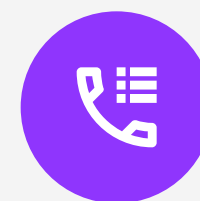
Сбор статистики по продажам

Отслеживание показателей отдельно взятых сотрудников



Гибкая настройка прав доступа

Индивидуальная настройка доступа групп ролей



Контроль качества звонков

Учёт времени звонков клиентам и прослушивание их записи



Создание задач на сотрудников

Возможность планировать задачи на сотрудников через систему

Быстрый старт с HomeCRM

Шесть быстрых шагов от знакомства до начала работы



Среднее время внедрения CRM в агентстве от 5 до 7 дней

О нас говорят

Отзывы клиентов

Мы всегда ценим и прислушиваемся к мнению наших пользователей



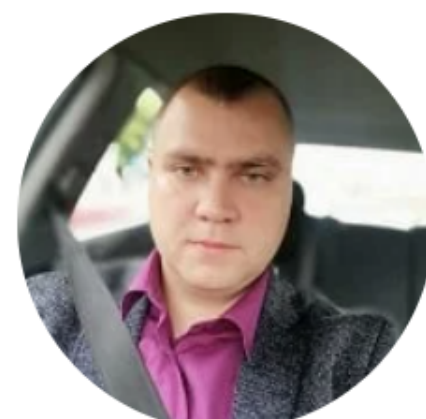
Тимур Абдуллин
Заместитель руководителя
Агентство недвижимости
"Home"
г. Казань
★★★★★

Благодарен разработчикам HomeCRM за отличный сервис!

Данная CRM-система подойдёт для специалистов любого уровня, так как имеет удобный и понятный интерфейс, при этом функционал системы отвечает всем нужным требованиям.

Отлаженные бизнес-процессы - это путь к стабильности компании, и площадка HomeCRM с этими процессами идеально справляется. Как риелтора, так и руководители агентства недвижимости останутся довольны данной площадкой.

Советую!



Нехорошков Антон
Директор
Агентство "Город"
г. Екатеринбург
★★★★★

Отличная программа!

Долго искали crm-систему для своего агентства недвижимости, но не могли найти для себя хороший вариант.

Все осложнялось тем, что мы - агентство недвижимости, которое было основано совсем недавно и начало развитие в формате стартапа, но уже с большими амбициями.

Попробовав работать в HomeCRM мы без долгих раздумий остановились именно на ней. На данный момент crm покрываем все бизнес-процессы нашей компании, что нам очень удобно.

Хочется отметить удобство выгрузки на сайт своего агентства недвижимости. Всего пару кликов мышью и объект уже опубликован на сайте!

Хочу выразить благодарность коллективу разработчиков, который постоянно добавляет новые полезные функции в систему.

Однозначно рекомендую!

Работаем в CRM уже более 3 месяцев и очень довольны!! Перепробовали до этого около трёх CRM, но все не то, они какие-то усложненные.

HomeCRM же для нас находка! Все агенты нашего агентства отметили, что наконец у нас удобное CRM! Да, программа действительно удобная, понятная! А самое главное нужный для нас функционал!!

HomeCRM мы ваши клиенты надолго 🙌❤️



Кривошеева Ксения
Директор
Агентство недвижимости
"Ипотека Сервис"
г. Лесозаводск
★★★★★

Честные отзывы о нашей работе: <https://kz.homecrm.ru/reviews>

Наиболее популярные тарифы:

Лёгкий старт

11500 ₸
в месяц

До 5 сотрудников

При покупке на 3 месяца

Удачный сезон

22500 ₸
в месяц

До 10 сотрудников

При покупке на 3 месяца

Хорошая выручка

34000 ₸
в месяц

До 15 сотрудников

При покупке на 3 месяца

Все тарифы доступны по ссылке <https://kz.homecrm.ru/costs>

Ответы на наиболее популярные вопросы

Как проходит обучение?

В системе имеется модуль для обучения работе в системе HomeCRM. Дополнительно мы готовы произвести обучение в формате видео презентации.

Как можно связаться с технической поддержкой?

Для Вашей компании будет создан чат в WhatsApp, в котором вы сможете оперативно связываться с поддержкой.

Защищены ли данные моей компании?

В HomeCRM реализован целый комплекс мер, который направлен на защиту данных Вашей компании.

Могу ли я работать со смартфона?

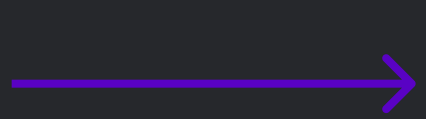
Да. Работайте со смартфона, планшета, ноутбука или компьютера – главное выход в Интернет.

Будет ли заключен договор?

У нас договор-оферта. Он доступен по ссылке: <https://kz.homecrm.ru/oferta/>

Для связи

Контакты



support_kz@homecrm.ru



<https://kz.homecrm.ru/>

ООО «Клевер»

ИНН 2703100242 | КПП 270301001